



U-START CLUB FESTEGGIA IL PRIMO ANNIVERSARIO CON PIU' DI 60 SOCI E OLTRE 8 MILIONI DI INVESTIMENTI

L'esclusivo circolo di investitori privati si conferma in continua crescita con un ammontare investito che supererà i 10 milioni di Euro prima della fine del 2015

Milano, 16 novembre 2015 - **U-Start Club** è l'esclusivo *club* della *boutique* di consulenza internazionale **U-Start** - Società guidata da Stefano Guidotti, *manager* e imprenditore con una consolidata esperienza nel settore del *venture capital* - riservato a investitori privati alla ricerca delle migliori opportunità di investimento nel capitale di rischio di aziende dei settori *tech* e *digital* a livello internazionale.

U-Start Club a distanza di un anno dal suo lancio può oggi già contare su **60 membri** e investimenti effettuati per oltre **8 milioni di Euro**.

Tra le maggiori operazioni di investimento realizzate da **U-Start** ci sono due società internazionali di alto livello: Aloha e AirHelp. Aloha, *brand* statunitense nato nel 2012 dedicato allo stile di vita sano che produce e commercializza prodotti alimentari ricchi di proprietà nutritive, ha ottenuto un primo *round* di finanziamento nel 2013 e ha poi emesso una *convertible note* sottoscritta principalmente dai membri di **U-Start Club**. In Airhelp, *start-up* statunitense fondata nel 2013 in Danimarca specializzata nella gestione dei reclami e nella richiesta di rimborsi alle compagnie aeree in caso di cancellazioni e di ritardi **U-Start Club** ha partecipato con 2 milioni di dollari all'ultimo *round* di finanziamento. All'interno della compagine societaria delle due aziende vi sono alcuni dei più prestigiosi *venture capital* e acceleratori europei e statunitensi, come Khosla Ventures, Highland Capital Partners, First Round Capital e YCombinator, oltre ad alcuni tra i più conosciuti imprenditori internazionali come Naval Ravikant (*co-founder* di AngelList) e David Gilboa (*CEO* di Warby Parker).

U-Start Club, che annovera tra i propri membri rappresentanti di alcune delle più importanti famiglie imprenditoriali italiane, offre un importante valore aggiunto e distintivo ai propri soci: l'accesso a un *deal flow* internazionale strutturato e altamente selezionato che ha consentito agli investitori del *network* di **U-Start** di entrare in importanti operazioni di investimento in Europa e negli Stati Uniti.

I membri di **U-Start Club**, infatti, possono usufruire di un esclusivo servizio di ***deal scouting*** che propone mensilmente ai soci un'accurata selezione delle migliori opportunità di investimento a livello globale. **U-Start**, grazie ai solidi rapporti sviluppati con alcuni dei più importanti attori del mondo del *venture capital* internazionale, individua ogni mese 2 o 3 società in fase *early-stage* per aumenti di capitale compresi tra 1 e 20 milioni di dollari.

"A rendere unico il nostro Club sono proprio i deal che proponiamo ai nostri membri, grazie alle solide relazioni che abbiamo instaurato in questi anni a livello globale" dichiara **Stefano Guidotti**, *CEO* di **U-Start**.

Il Club non è solo investimento: **U-Start** è anche piattaforma di *networking* - unica e altamente selettiva - in grado di stimolare il confronto e la collaborazione tra innovatori, *business leader* e investitori e, quindi, di incentivare operazioni attraverso iniziative *ad hoc* come *business trip* nei principali *hub* di innovazione a livello internazionale ed eventi locali dedicati allo scambio di idee e di opportunità.



L'appartenenza a **U-Start Club** consente agli iscritti di beneficiare, inoltre, dei servizi di formazione volti a favorire la diffusione tra i soci di una solida conoscenza del settore e delle sue dinamiche e a fornire un aggiornamento costante sui *trend* di investimento *tech*. **U-Start Club** mette a disposizione dei soci diversi strumenti e iniziative: un *magazine* mensile esclusivo e riservato ai soci, una serie di *webinar* che approfondiscono diverse tematiche relative all'industria del *venture capital* e la U-Start Investor Academy, l'evento semestrale di formazione e di valutazione dei *deal* promosso con il supporto di esperti dal solido *track record* come, ad esempio, Rogan Angelini Hurl, *Partner* di Profounders Capital e Carles Ferrers, *General Partner* di Nauta Capital.

"I numeri a un anno dalla nascita di U-Start Club testimoniano il valore e il successo dell'iniziativa oltre al continuo e crescente interesse da parte di family office e di investitori privati ad allocare parte del proprio patrimonio in investimenti di venture capital, in particolar modo in società tecnologiche a livello internazionale" - commenta **Guidotti** -. *"Il tasso di crescita del Club è la testimonianza concreta di questo interesse. Ad attirare l'attenzione di questi investitori è la consapevolezza di potere contare su un servizio di deal scouting altamente qualificato e sull'opportunità di entrare a fare parte di un network unico, esclusivo e dal forte potenziale. "Alla fine del terzo trimestre U-Start Club ha all'attivo investimenti per oltre 8 milioni di Euro e prevediamo entro il 2015 di arrivare a più di 10 milioni, focalizzandoci sulla ricerca di nuove e innovative start-up internazionali sulla scorta dei nostri investimenti recenti"*.

U-Start Club è l'esclusivo club di **U-Start** riservato a investitori in *venture capital*, un 'luogo' privilegiato per lo scambio di idee, di esperienze e di opportunità di business strategiche a lungo termine.

U-Start è una boutique di consulenza internazionale che offre servizi mirati a supportare investitori privati - imprenditori, top manager, family office e HNWI -, fondi di *venture capital*, corporate venture e gestioni patrimoniali, nell'individuazione delle migliori opportunità di investimento in ambito digital e tech a livello internazionale.



UFFICIO STAMPA
Tel 02 39400100 – Fax 02 39400001
Cosimo Pastore cosimopastore@poweremprise.com 335 213305
Jenny Giuliani jennygiuliani@poweremprise.com 349 2408123
Ilaria Calvanese ilariacalvanese@poweremprise.com 340 5104775