

# Il club d'investimento

U-Start Club seleziona per le ricche famiglie aziende sulle quali puntare  
In portafoglio realtà come SecretEscapes, AirHelp e La Belle Assiette

DI LUIGI DELL'OLIO / @LuigidellOlio



Stefano Guidotti

Con le asset class tradizionali che restano sulle montagne russe, tra i detentori di grandi patrimoni cresce la tentazione di investire nell'economia reale. Ed è così che sul mercato si fanno strada realtà specializzate nell'advisory per individuare le imprese a maggiore potenziale di crescita, nelle quali investire con un'ottica di lungo termine. È il caso di U-Star, venture capital advisor firm di **Stefano Guidotti**, che in questo colloquio

con **PRIVATE** racconta il modus operandi e gli obiettivi della società, che fin qui ha condotto in porto **21 operazioni** per 20 milioni di euro complessivi, puntando su realtà come **SecretEscapes**, il club che offre ai soci sconti e offerte esclusive su hotel e viaggi di lusso, **La Belle Assiette**, il market-place di origine francese per le cene a domicilio, e **AirHelp**, startup specializzata nella gestione dei reclami e nella richiesta di rimborsi alle compagnie aeree.

## Come nasce l'idea del club d'investimento?

Siamo nati nel 2014 e oggi contiamo una novantina di soci, tra cui la holding di investimenti Angel Lab di **Angelo Moratti** ed esponenti della famiglia Marzotto. La nostra missione è dare ai grandi capitali italiani un accesso strutturato alle migliori opportunità d'investimento attraverso la collaborazione con fondi di venture capital digitale che indentificano le opportunità di co-investimento.

## Concretamente come si struttura l'investimento?

Può avvenire sia nella fase iniziale

delle aziende, sia negli stadi di elevata maturità. Il nostro team svolge, inoltre, analisi approfondite sul business delle aziende su cui i nostri soci intendono investire: dalla crescita della società nel mercato alle prospettive di ritorno per gli investitori, passando per un'attenta valutazione del management. U-Start Club non si occupa solo di attività di advisory, è anche una piattaforma di networking in grado di stimolare il confronto e la collaborazione tra innovatori e investitori attraverso webinar sulle dinamiche del venture capital.

## Qual è il vostro orizzonte d'investimento?

La maggior parte dei nostri investimenti è in Europa e negli Stati Uniti, dove sono presenti le società più mature e con un rapporto tra rischio e rendimento in linea con quello che desiderano i nostri clienti. Non siamo particolarmente attivi in Italia poiché il panorama delle startup è ancora poco maturo per attrarre capitali.

Vedo comunque passi in avanti anche nel nostro Paese, che fanno ben sperare per il futuro. ▶

